



# Insights® Discovery

Profilo Personale  
Insights Discovery

**Come possiamo aiutare le persone a comprendere meglio se stesse?**

**Possiamo contribuire a creare nelle persone fiducia e sicurezza nelle proprie capacità?**

**Immagina di trovare un modo pratico e coinvolgente per aiutare le persone a sviluppare le proprie potenzialità...**

**E se potessi trasformare il tuo modo di lavorare?**

Il Profilo Personale Insights Discovery è uno strumento di sviluppo personale che fornisce alle persone un metodo coinvolgente, efficace e innovativo per conoscere e comprendere se stessi e gli altri.

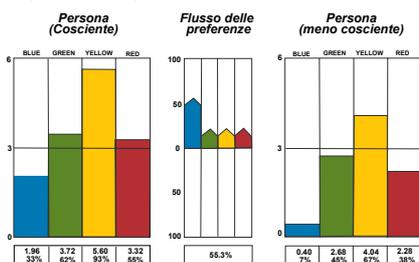
Per ricevere il Profilo è necessario compilare un questionario (Evaluator) a 25 riquadri. Ne emergerà un Profilo di 20 o più pagine che aiuterà la persona a comprendere dettagliatamente il suo stile personale e l'impatto che esso ha nell'ambito delle relazioni professionali e personali.

Esaltando l'unicità di ogni persona, il Profilo illustra come il riconoscimento e la valorizzazione delle differenze possa rafforzare le persone, i team e le organizzazioni aziendali.

Ogni Profilo comprende un Modulo di Base che contiene informazioni sullo stile e approccio personali, i principali punti di forza e di debolezza, il valore per il team, lo stile di comunicazione, gli aspetti potenzialmente ignorati, la comunicazione con il Tipo opposto e alcuni suggerimenti per lo sviluppo.

Queste informazioni possono essere ulteriormente ampliate tramite i capitoli supplementari Discovery (Modulo Management, Modulo della Vendita Efficace, etc.) che trattano approfonditamente l'ulteriore sviluppo di aree specifiche.

#### Insights Discovery - Flusso delle Preferenze



#### Modulo Management

Questo capitolo rappresenta una preziosa integrazione all'interno di un programma di sviluppo per management o leadership. Consente ai manager di considerare il proprio stile e le necessità dei loro collaboratori in termini di motivazioni, ambiente di lavoro e stile direttivo preferito.

#### Modulo dedicato allo Sviluppo Personale

Questo capitolo permette ad una persona di arrivare ad esplorare, partendo da una comprensione iniziale di sé, le sue possibilità di crescita e miglioramento in aree specifiche dello sviluppo per stabilire, ad esempio, mete e obiettivi personali o professionali. Il capitolo può integrare un programma di efficacia personale o di coaching.

#### Modulo della Vendita Efficace

Questo capitolo indaga gli approcci individuali relativi alla vendita e all'influenza nella trattativa ad ogni livello, dalla preparazione precedente alla vendita fino al follow-up successivo. Può essere personalizzato per riflettere il modello di vendita interno all'azienda.

#### Modulo dedicato al Colloquio di Selezione

Il capitolo si presenta come un supplemento di una pagina contenente le domande per effettuare un colloquio di selezione con la persona destinataria del Profilo. Sono domande che tendono a sondare in profondità il candidato, innalzando il suo livello di auto-consapevolezza e identificando aree di forza e di potenziale sviluppo.

**Il Profilo Personale Insights Discovery è disponibile in più di 30 paesi e 25 lingue.**

#### Sommario

- Ognuno di noi è una persona unica, e quindi ogni Profilo Personale Insights Discovery è unico
- Un sistema a colori semplice, facile da ricordare!
- Il linguaggio del Profilo dà una prospettiva positiva, "Sono OK", "Sei OK"
- Accuratezza e precisione vengono costantemente controllate
- Aiuta le persone ad ottenere una maggiore comprensione del loro stile e del suo impatto sugli altri
- Permette alle persone di sviluppare le loro capacità interpersonali, migliorando le performance del team e creando un ambiente di lavoro più positivo e produttivo
- Poichè è facile da capire e da ricordare, rende molto più agevole l'applicazione a lungo termine e il cambiamento



#### I nostri Clienti dicono di noi:

**"Il linguaggio Insights Discovery ha positivamente travolto la nostra organizzazione perchè è divertente da imparare, facile da ricordare, efficace e pratico nella sua applicazione."**

**Katrina Dunkley**  
Responsabile Sviluppo Risorse Umane e Leadership  
British Telecom Wholesale



Sede in Italia:

Insights Italia Srl  
via G. Falcone, 43 35142 Padova  
T: (+39) 0 4 9 8 8 0 8 0 4 3 info@insights.it www.insights.it

Sede internazionale:

Insights Learning & Development  
Terra Nova, 3 Explorer Road, Dundee DD2 1EG, Scotland, UK  
www.insights.com