



Efficacia Aziendale

Soluzioni di apprendimento personalizzate
Trasformare le persone, i team e le aziende

- Possiamo aiutarti a capire la personalità della tua azienda e a creare una cultura aziendale più ispirata e stimolante?
- Noi possiamo aiutarti a comprendere e realizzare la tua visione, i tuoi valori e obiettivi!
- In che modo puoi diventare un'azienda in continuo sviluppo?



- Come possiamo aiutarti a sfruttare i punti di forza e le capacità della tua azienda, allineandoli agli obiettivi strategici che vuoi raggiungere?
- Immagina di possedere un unico linguaggio, facilmente assimilabile e coinvolgente, che permetta di rendere omogenei e allineati i processi di sviluppo del tuo personale.

Le nostre Soluzioni per l' 'Efficacia Aziendale'

Lavorando in consulenza con te, possiamo sviluppare e condurre Soluzioni di 'Efficacia Aziendale' che soddisfino direttamente le tue esigenze e i tuoi obiettivi aziendali.

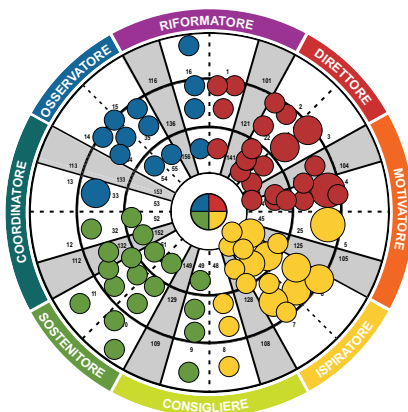
Ci impegnamo al massimo per capire il tuo business in termini di visione aziendale, valori e obiettivi e, in particolare, per focalizzare gli obiettivi di sviluppo del tuo personale.

Mettiamo in luce la tua azienda per aiutarti a vedere in profondità la realtà attuale della situazione. Il nostro è un duplice approccio, tendente sia ad identificare la 'personalità' o cultura della tua azienda, sia a stabilire le capacità aziendali interne.

Mettendo insieme queste informazioni, siamo in grado di stabilire rapidamente la posizione in cui sei adesso in relazione a quella che vorresti raggiungere, e concordare una strategia aziendale efficace che ti permetta di ottenere più velocemente i risultati che hai stabilito.

La nostra strategia, unica nel suo genere, ti fornisce una gamma complementare di diagnostica e servizi, che permette un approccio omogeneo in ogni situazione relativa all'efficacia aziendale.

La Ruota Insights dell'Efficacia Aziendale



L'Approccio Insights all' Efficacia Aziendale

Le nostre soluzioni 'Team Efficace' sono supportate da due sistemi di apprendimento unici e complementari, Discovery e Navigator (quest'ultimo disponibile attualmente solo in inglese), che verificano preferenze e capacità.



La combinazione di questi due sistemi di apprendimento, presente nell'intero portfolio di Efficacia Aziendale, fornisce una strategia che aiuta le aziende a:

- Esaminare rapidamente il quadro complessivo della situazione
- Ottenere una visione e una comprensione globale delle implicazioni della personalità aziendale
- Acquisire informazioni preziose per condurre l'attività in aree critiche, come ad esempio la ricerca e selezione del personale, lo sviluppo della leadership e le strategie di comunicazione interne ed esterne
- Identificare gli elementi potenzialmente positivi o negativi per un successo aziendale a breve e lungo termine
- Ottimizzare i piani di sviluppo del personale allineandoli alla visione strategica, nonché ai valori e agli obiettivi aziendali
- Monitorare i progressi nel tempo per valutare l'impatto di ogni cambiamento di strategia
- Utilizzare un linguaggio unico per la diagnostica, la valutazione e la conduzione del programma di 'Efficacia Aziendale'

Migliorare la propria qualificazione

Se poi desideri potenziare le capacità e le conoscenze del personale affinché possa condurre interventi Insights di 'Efficacia Aziendale' all'interno dell'azienda, è prevista una qualifica specifica.

'Efficacia Aziendale' Insights in azione: i nostri Clienti

Insights è una Società di formazione e sviluppo globale che lavora in partnership con aziende leader in tutto in mondo.

Le nostre Soluzioni Formative o di intervento sono supportate dal nostro ampio portfolio di prodotti e servizi personalizzabili. Tali prodotti, presentati dal nostro eccezionale team mondiale di esperti, aiutano i nostri clienti a migliorare la loro efficacia in cinque aree chiave:

- Individuale
- di Team
- Aziendale
- Vendite
- Leadership

A sostegno delle nostre Soluzioni Formative vi sono due sistemi di apprendimento unici e complementari, Discovery e Navigator. Si tratta di sistemi che misurano preferenze e capacità, utilizzando un linguaggio per l'apprendimento comprensibile e coinvolgente.

Questo linguaggio, utilizzato nell'intero portfolio di prodotti, permette ai nostri clienti di sperimentare soluzioni formative ricche di contenuti, stimoli e approfondimenti, che potenziano le performance e sono in grado di dare una svolta definitiva alla vita personale e professionale.

Nationwide Building Society

Esigenza:

La rete di grande distribuzione dell'azienda aveva necessità di essere più efficace nei rapporti con i clienti. E' stato identificato un indicatore chiave di performance al fine di sviluppare queste capacità, attuando un programma di coaching.

Soluzione:

Il Sistema Insights Discovery è stato scelto come veicolo/strumento per aiutare le persone a migliorare la propria auto-consapevolezza.

Solo dopo aver sperimentato Insights Discovery, è divenuta evidente la forza di questa metodologia nel trasformare le relazioni a tutti i livelli della rete aziendale di grande distribuzione.

I Direttori della grande distribuzione sono diventati Accreditati nel Sistema Insights Discovery, e quindi in grado di portare avanti un programma di apprendimento e sviluppo all'interno della comunità dei Direttori di Area e delle sue divisioni.

Un anno più tardi sono stati analizzati i dati globali di questo programma, per fornire a Nationwide un panorama completo della personalità e cultura della rete di grande distribuzione, comunicando così i passi successivi del programma di apprendimento e strategia di reparto. In questa fase è stata introdotta anche un'iniziativa di 'Vendita Efficace' per aiutare il personale a raggiungere i target stabiliti.

Negli ultimi mesi, a completamento di queste iniziative di sviluppo personale e di vendita, è stato attuato anche un programma 'Team Efficace'.

Risultati:

Il Sistema Insights Discovery si caratterizza ora come linguaggio comune a tutti i livelli della rete aziendale di grande distribuzione Nationwide, comprendente Piani di Sviluppo del Personale, incontri di management, negoziazioni, variazioni di team, training e leadership.

Oltre a questa ampia gamma di iniziative, sono state accreditate numerose persone, radicando ulteriormente le metodologie Insights all'interno dell'azienda.

**"Discovery trascende tutti i livelli del business.
Fondamentalmente mi ha cambiato (in meglio) per
sempre. Un vero cambiamento di vita."**



Paul Skentelbery
Direttore Regionale Grande Distribuzione, Sede Operativa Nord
Nationwide Building Society